



SFIR 6 mars 2024

Hemligheter och know-how i samarbeten

Know-how som tillgång i en verksamhet

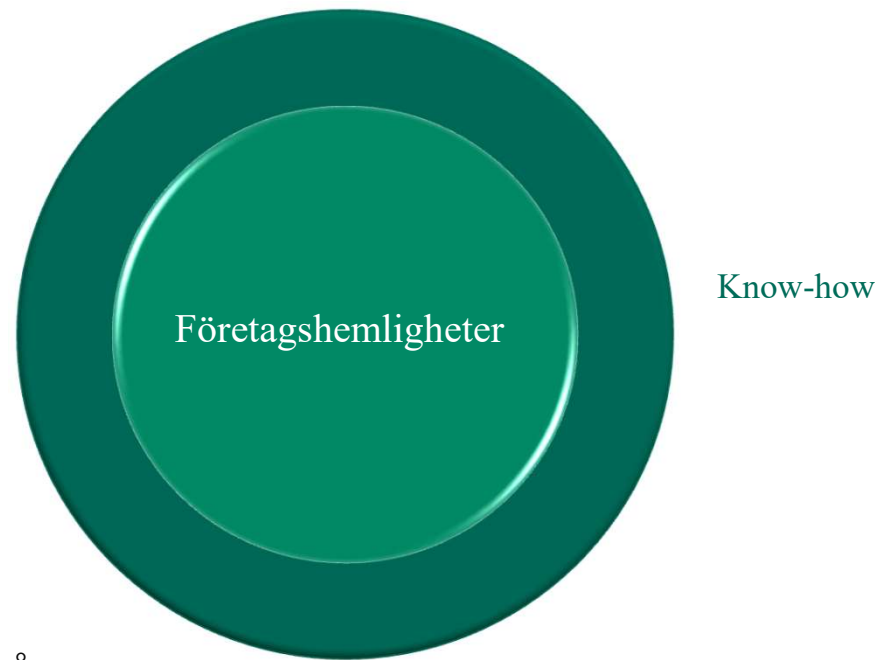
Att dela med sig av information och kunskap till en samarbetspartner

- Delning av information eller know-how kan vara en central del av samarbeten
- Know-howlicenser är ofta del av bredare teknologilicenser där patent ingår
- “Rena” know-howlicenser har blivit vanligare
- Information som licensobjekt ger upphov till särskilda utmaningar, t.ex. med avseende på 1. *vad* som kan licensieras samt 2. *hur* detta kan skyddas mot obehörig användning och otillbörliga angrepp

Gränsen mellan information och kunskap

“**Know how**” means any trade secrets, research and development data and records, processes, drawings, specifications, prototypes, descriptions, methods, routines, manuals, instructions and any and all other knowledge or business information of any nature and form.

Kan skyddet för företagshemligheter vidgas på avtalsrättslig grund?



Programmet

- Företagshemligheter och know-how från ett praktiskt perspektiv
Kristian Hedborg, Business Area General Counsel, Sandvik Machining Solutions
- Att processa om brott mot sekretessavtal och angrepp på företagshemligheter
Advokat **Henrik Bengtsson**, Advokatfirman Delphi
- Begränsar lagen om företagshemligheter möjligheten att avtala om sekretess?
Advokat **Magnus Tonell**, Next Advokater
- Brott mot sekretessavtal och angrepp på företagshemligheter – särskilt med avseende på jurisdiktion och tillämplig lag
Docent **Lydia Lundstedt**, Stockholms universitet och Linköpings universitet
- Avslutande frågestund/reflektioner



VINGE

STOCKHOLM GÖTEBORG MALMÖ HELSINGBORG BRYSEL